

## Résumé

L'étude a examiné des gens de cultures différentes en s'intéressant à leur volonté de prendre *des décisions face à l'incertitude* (Gigerenzer & Goldstein, 1996). Le postulat était que la volonté de prendre une décision dans un contexte d'information incomplète diffère entre les cultures. Cette hypothèse a été extraite plus précisément de la *dimension du refus de l'incertitude*, qui a été mise en avant lors d'une recherche précédente (House, Javidan & Dorfman, 2001; Hofstede, 2001) comme un élément de différenciation culturelle.

Dans une enquête en ligne anonyme et volontaire, six articles ont été enregistrés. Leurs valeurs moyennes ont été validées pour les différences significatives entre les cultures. La culture a été définie à l'échelon régional, c'est-à-dire que les pays dans des régions différentes ont été regroupés en tant que groupes culturels. Pour une allocation claire des sujets, des critères d'exclusion basés sur des plus longs séjours à l'étranger de leur propre région culturelle ont été appliqués.

Sept régions culturelles avec un total de 475 sujets clairement identifiés ont pu être examinées. Il y avait une différence significative dans la volonté à prendre des décisions heuristiques avec une force d'effet moyenne. Cette grandeur d'effet a diminué quand un groupe culturel avec une valeur moyenne d'une différence remarquable a été exclu de l'étude.

Post hoc il a été constaté que les sujets de toutes les régions culturelles qui ont préféré répondre au questionnaire dans la langue anglaise ne différaient plus de façon significative pour leur volonté de prendre des décisions heuristiques. Aucun effet modérateur n'a été vérifié pour le sexe et l'âge des sujets impliqués. En conclusion, l'étude relativise la preuve d'une différence significative et constate que les influences de la mondialisation viennent atténuer cette différence. L'étude de telles influences sur certaines régions du monde est encouragée des recherches futures.